

Begrepp inom offentlig upphandling

Tröskelvärden:	Beloppsvärde som avgör vilka upphandlings regler en upphandling ska följa samt om upphandlingen ska annonseras i EU eller endast nationellt.
Direktupphandling:	Upphandlingar utan krav på annonsering.
Inköp:	Kan delas upp i tre olika områden Operativt – det vardagliga avropet och materialplanering. Taktiskt – leverantörsvalet, processtänkandet och leverantörsutveckling. Strategisk – står för långsiktighet och utveckling av inköpsfunktionen.
Upphandlingsdokument:	Består av en beskrivning av det man vill ha anbud på.
LUF:	Lag om upphandling inom försörjningssektorn.
LOV:	Lagen om valfrihetssystem.
LOU:	Lagen om offentlig upphandling.
LUK:	Lagen om upphandling av koncessioner.
Förenklat förfarande:	Upphandlande organisationen får förhandla med en eller flera anbudsgivare och anbudsgivare får skälig tid att lämna in ett anbud.
Öppet förfarande:	Det vanligaste förfarande över tröskelvärdena där alla får lämna in ett anbud.
Förhandlat förfarande:	Endast de utvalda leverantörerna får delta i en förhandling eller får förbättra deras anbud.
Överprövning:	Två förutsättningar måste uppfylla för att överpröva en upphandling <ol style="list-style-type: none">Att upphandlingen strider mot den aktuella upphandlingslagenAtt leverantörer har lidit eller komma att lida skada på grund av upphandlingen strider mot lagen.
Avrop:	Är en skriftlig beställning av en vara eller tjänst från ett ramavtal.
Ramavtal:	När en upphandlande organisation tecknar ett avtal med flera leverantörer om samma vara eller tjänst utan att garantera ett volym eller avrop.
Förnyad konkurrensutsättning:	Ett slags miniupphandling som bjuder in ramavtalets samtliga leverantörer att lämna anbud på nytt.
Anbud:	Svaret på ett upphandlingsdokument med syfte att få ett skriftligt underlag på vad som ska levereras både prismässigt och innehållsmässigt.

- Offert: Är ett skriftligt dokument som innehåller prisförslag på varan eller tjänsten som ett företag erbjuder.
- Tilldelningsbeslut: Beslutet som fastställer vilka eller vilken anbudsgivare som har vunnit upphandlingen.
- Avtalsspärr: Är tiden från dagen efter upphandlande organisationen har lämnat tilldelningsbeslut tills de får teckna ett avtal med den vinnande anbudsgivare. Avtalsspärr får vara 10 -15 dagar.
- Option: När upphandlande organisationen och leverantörer kommer överens om en vara eller tjänst på ett avtalat pris som kanske ska levereras i framtiden.